İhracat ve Satışın Dalgalı Denizlerinde Kılavuz Kaptanınız

Bikosoft

CRM & İhracat Yönetim Yazılımı

Bikosoft

CRM & İhracat Yönetim Yazılımı

Genel Bilgiler ve Tanıtım

- Bikosoft Nedir?
- CRM, Bilgi Kartları
- Ürünler, Stok Kartı
- Teklif / Proforma Fatura
- Sipariş, Üretim / Satınalma Fişleri
- Ödeme Bilgileri
- Akreditif
- İhracat Evrakları
- Servis
- Yönetim, Raporlama

Bikosoft CRM&İhracat Yönetim Yazılımı Nedir?

Üretici&Satıcı firma için tüm ihracat veya yurtiçi satış sürecinin pazar araştırması ve müşteri ile tanışma aşamalarından başlayarak;

- Müşteri bilgi ve görüşmelerini kaydetme
- Talep alma / Teklif verme
- Proforma Fatura oluşturma
- Sipariş ve sonrasında üretim/tedarik fişi oluşturma
- Ödeme takibi
- İhracat belgeleri ve varsa akreditif hazırlama
- Satış sonrası garanti süresi ve teknik servis takibi
- Yönetim, raporlama, analitik tablolar gibi tüm aşamalarını

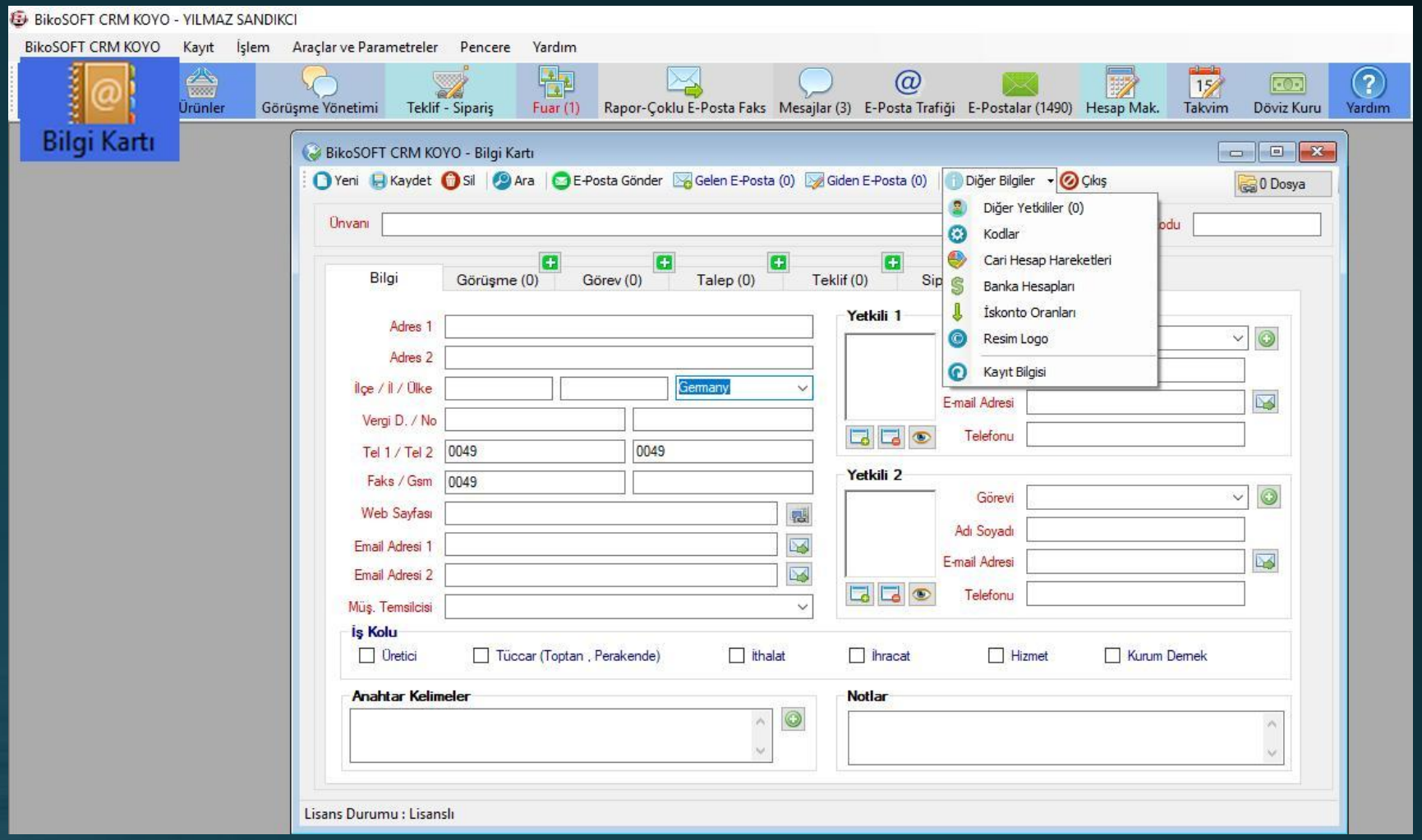
CRM tabanlı ve isteğe bağlı olarak ERP/MRP entegrasyonu ile yönetmenize yardımcı olan bir "CRM&İhracat Yönetim Yazılımı"dır.

CRM, Bilgi Kartları

Görüştüğünüz tüm Müşteri/Tedarikçi ve yetkilileri, iletişim bilgileri, sektörleri, ürünleri, yapılan görüşmeler, yazışmalar, ilgili görevler, dosyalar ve özel notlarınızın yanında,

- Sözleşmeler
- Talepler
- Teklifler
- Siparişler
- Faturalar

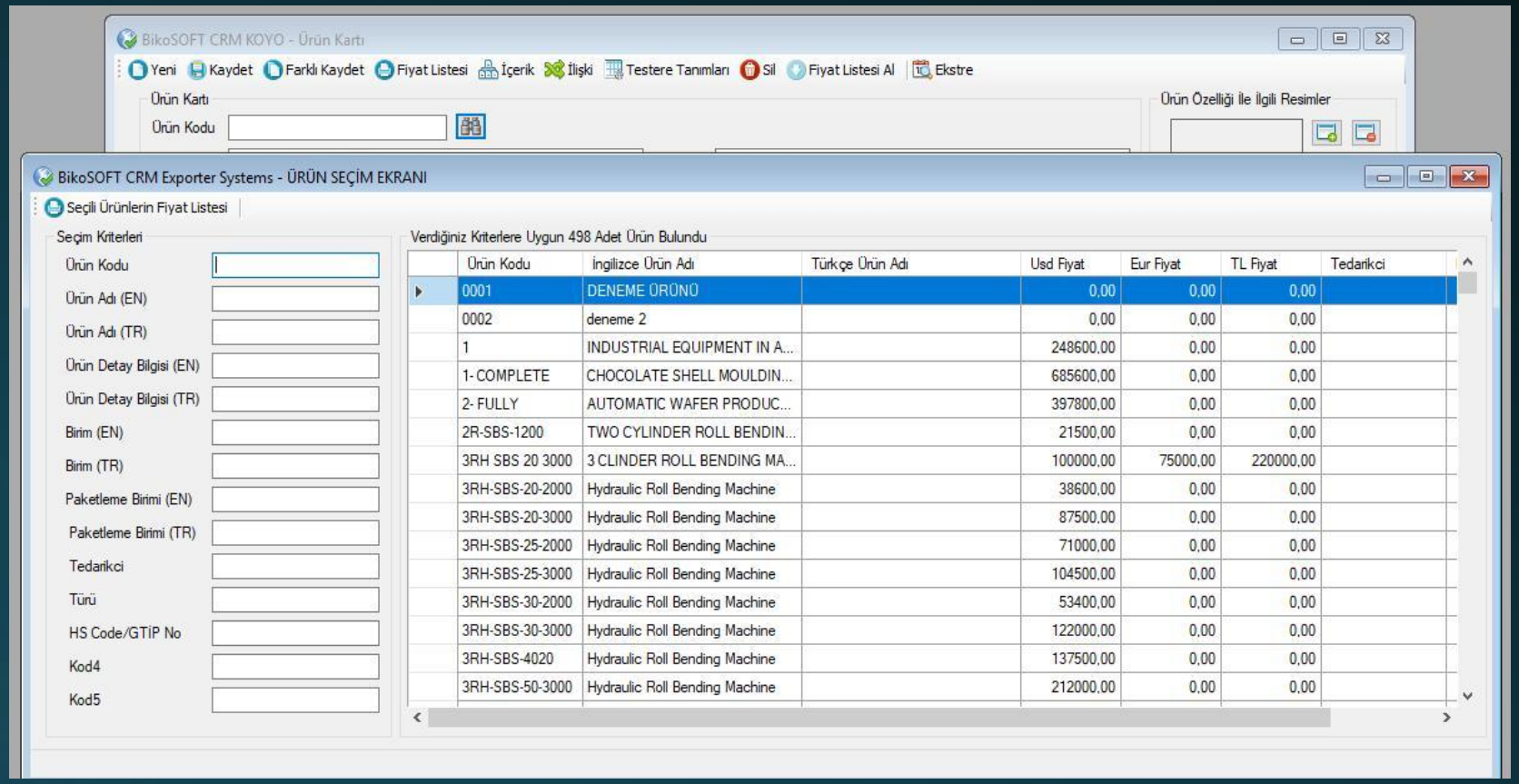
gibi belgeler de "Bilgi Kartı"nda



Ürünler

Ürettiğiniz / sattığınız ürünleri, teknik detayları ile stok kartı özelliğinde yönetebilirsiniz.

Programın içinde firmanıza özel tanımlamalar yapabilir, bir çok başlığı yeniden adlandırabilir ya da yeni başlıklar ekleyebilirsiniz.

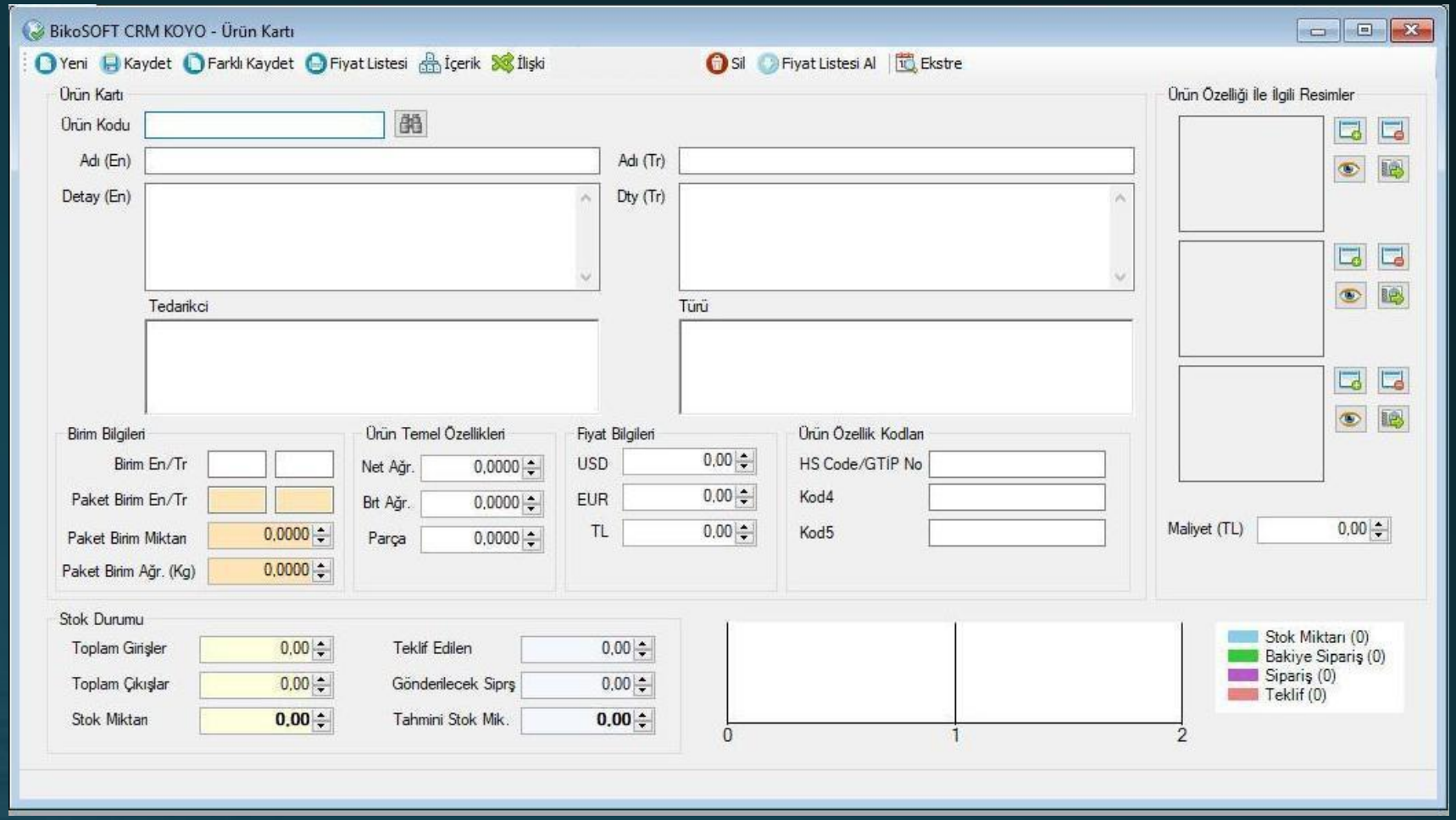


Ürün Kodu	İngilizce Ürün Adı	Türkçe Ürün Adı	Usd Fiyat	Eur Fiyat	TL Fiyat	Tedarikci
0001	DENEME ÜRÜNÜ		0,00	0,00	0,00	
0002	deneme 2		0,00	0,00	0,00	
1	INDUSTRIAL EQUIPMENT IN A...		248600,00	0,00	0,00	
1- COMPLETE	CHOCOLATE SHELL MOULDIN...		685600,00	0,00	0,00	
2- FULLY	AUTOMATIC WAFER PRODUC...		397800,00	0,00	0,00	
2R-SBS-1200	TWO CYLINDER ROLL BENDIN...		21500,00	0,00	0,00	
3RH SBS 20 3000	3 CLINDER ROLL BENDING MA...		100000,00	75000,00	220000,00	
3RH-SBS-20-2000	Hydraulic Roll Bending Machine		38600,00	0,00	0,00	
3RH-SBS-20-3000	Hydraulic Roll Bending Machine		87500,00	0,00	0,00	
3RH-SBS-25-2000	Hydraulic Roll Bending Machine		71000,00	0,00	0,00	
3RH-SBS-25-3000	Hydraulic Roll Bending Machine		104500,00	0,00	0,00	
3RH-SBS-30-2000	Hydraulic Roll Bending Machine		53400,00	0,00	0,00	
3RH-SBS-30-3000	Hydraulic Roll Bending Machine		122000,00	0,00	0,00	
3RH-SBS-4020	Hydraulic Roll Bending Machine		137500,00	0,00	0,00	
3RH-SBS-50-3000	Hydraulic Roll Bending Machine		212000,00	0,00	0,00	

Ürünler

Ürün Kartı'nda kayıtlı bulunan bilgilerle hatasız teklif imkanına sahip olacaksınız. Ürün kodu, iki dilde ürün adı, ürün detayları, ürünler arası ilişkilendirme, ürün içerik tanımlaması, USD/Eur/TRL fiyatları, 3 fotoğraf, teknik resimlerin yanında,

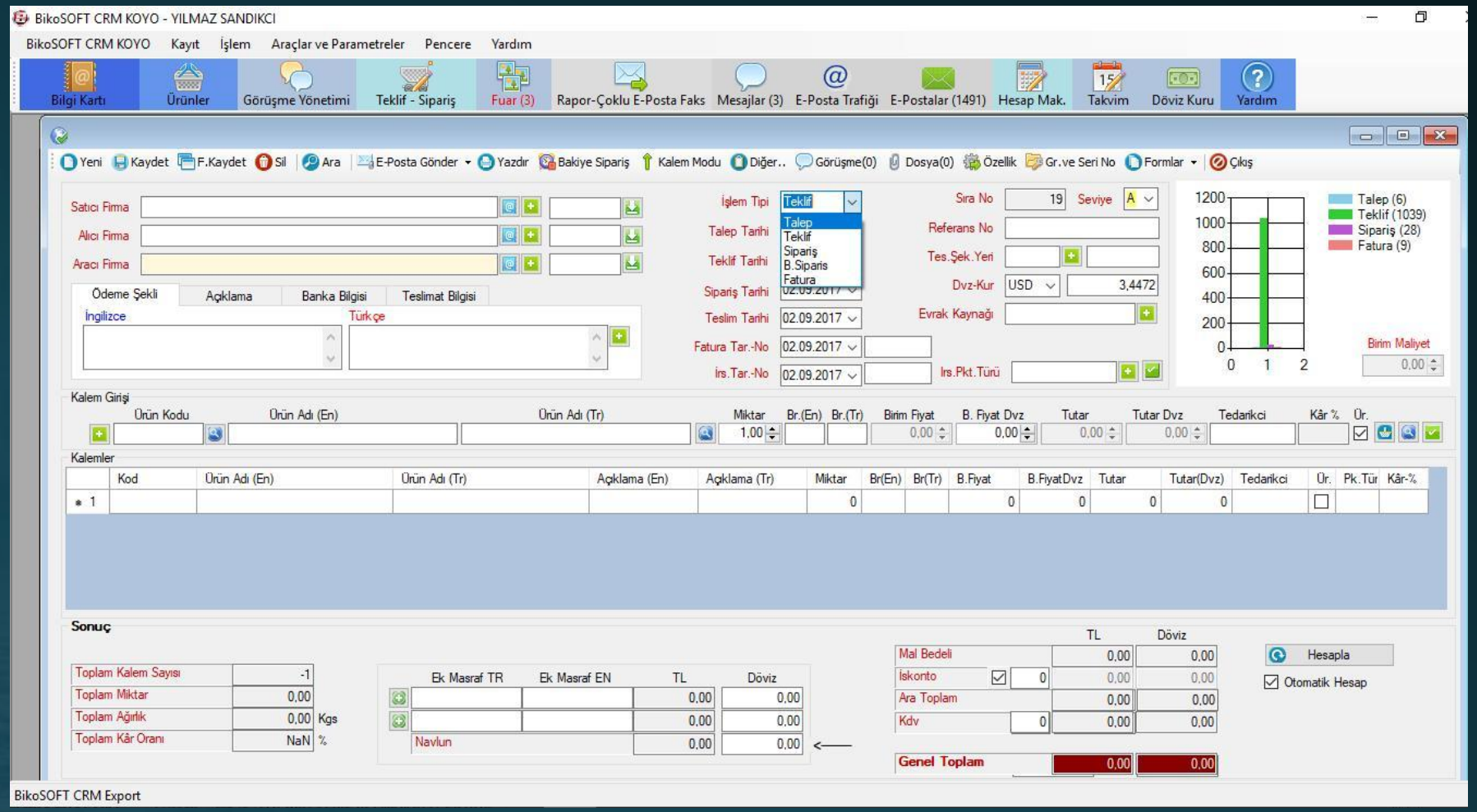
- Üretici Kodu
- OEM kodu
- Özel Kodlar
- GTİP Kodu
- Ürüne ait önceki teklifler listesi
- Stok durumu
- Ağırlık, Dara, Paket Detayları ile Çeki Listesine hazırlık yapılabilir.



Teklif / Proforma Fatura

Teklif/Sipariş ekranında profesyonel içerik ve formatta teklif/proforma faturayı kolaylıkla hazırlayabilirsiniz. Teklif verilecek firmayı seçtikten sonra;

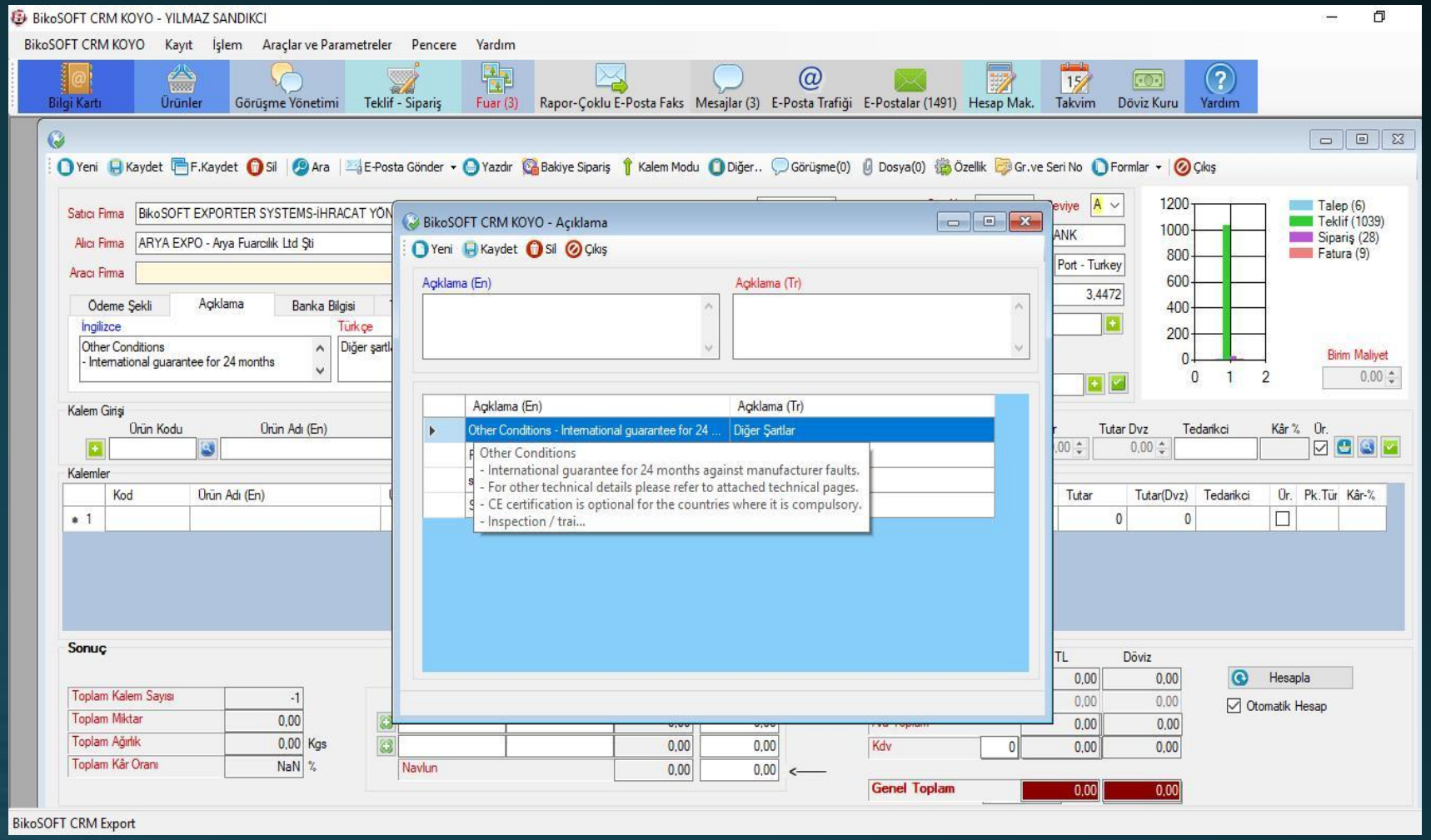
- Tarih
- Referans No
- Döviz Kurları
- Teslim Şartları (Incoterms) gibi bilgilere ekranınızda anında ulaşabilirsiniz.



Teklif / Proforma Fatura

Teklifte bulunması gereken alt bilgiler, banka-hesap bilgileri, diğer şartlar (Terms&Conditions), ödeme şekli vb bilgileri sadece tıklayarak seçebilirsiniz.

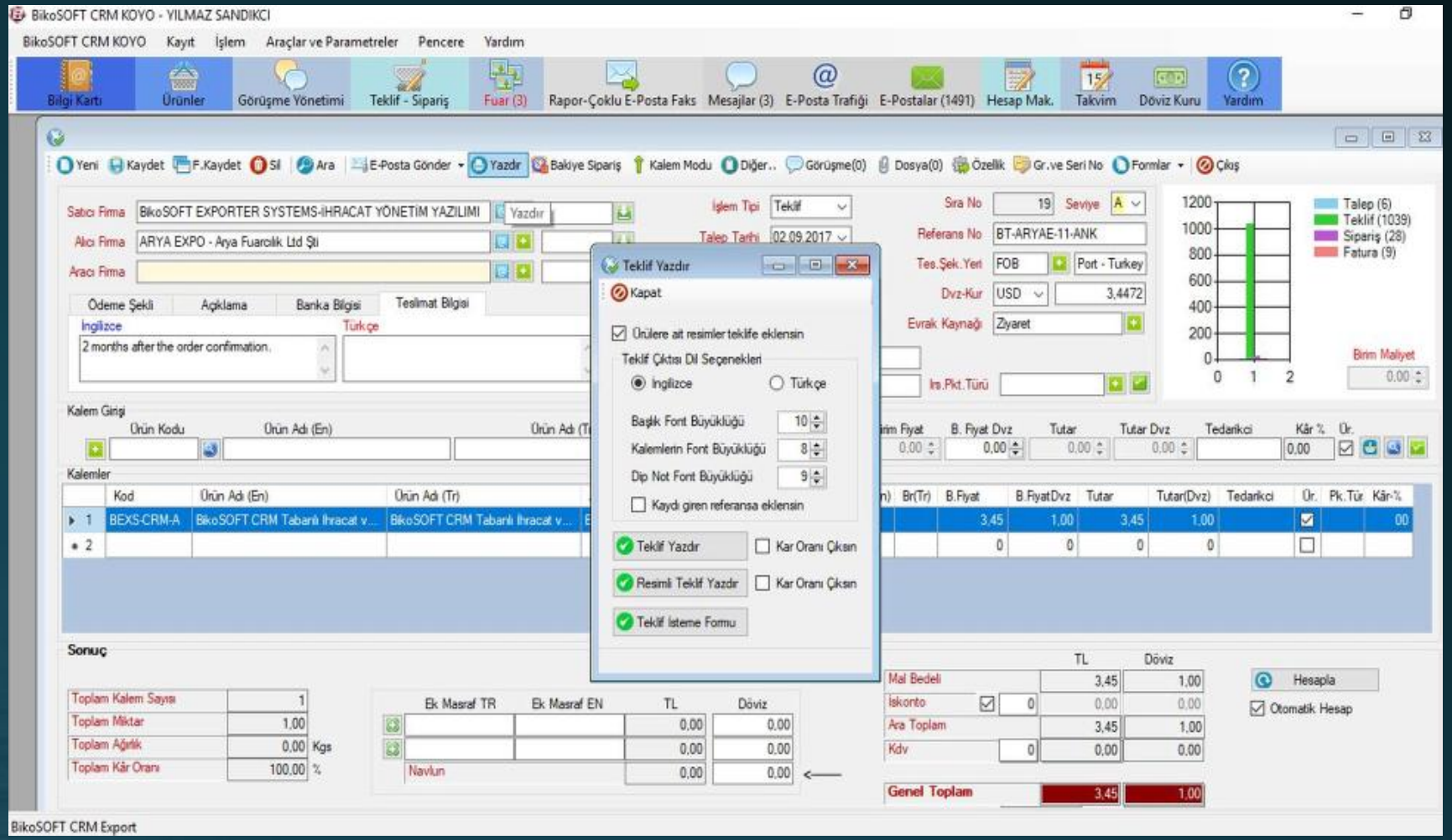
Teklif edilecek ürünleri seçtiğinizde tüm detayları ekrandadır. “Üretilecek, stoktan teslim edilecek veya tedarik edilecek” şekilde teklife ekleyebilirsiniz.



Teklif / Proforma Fatura

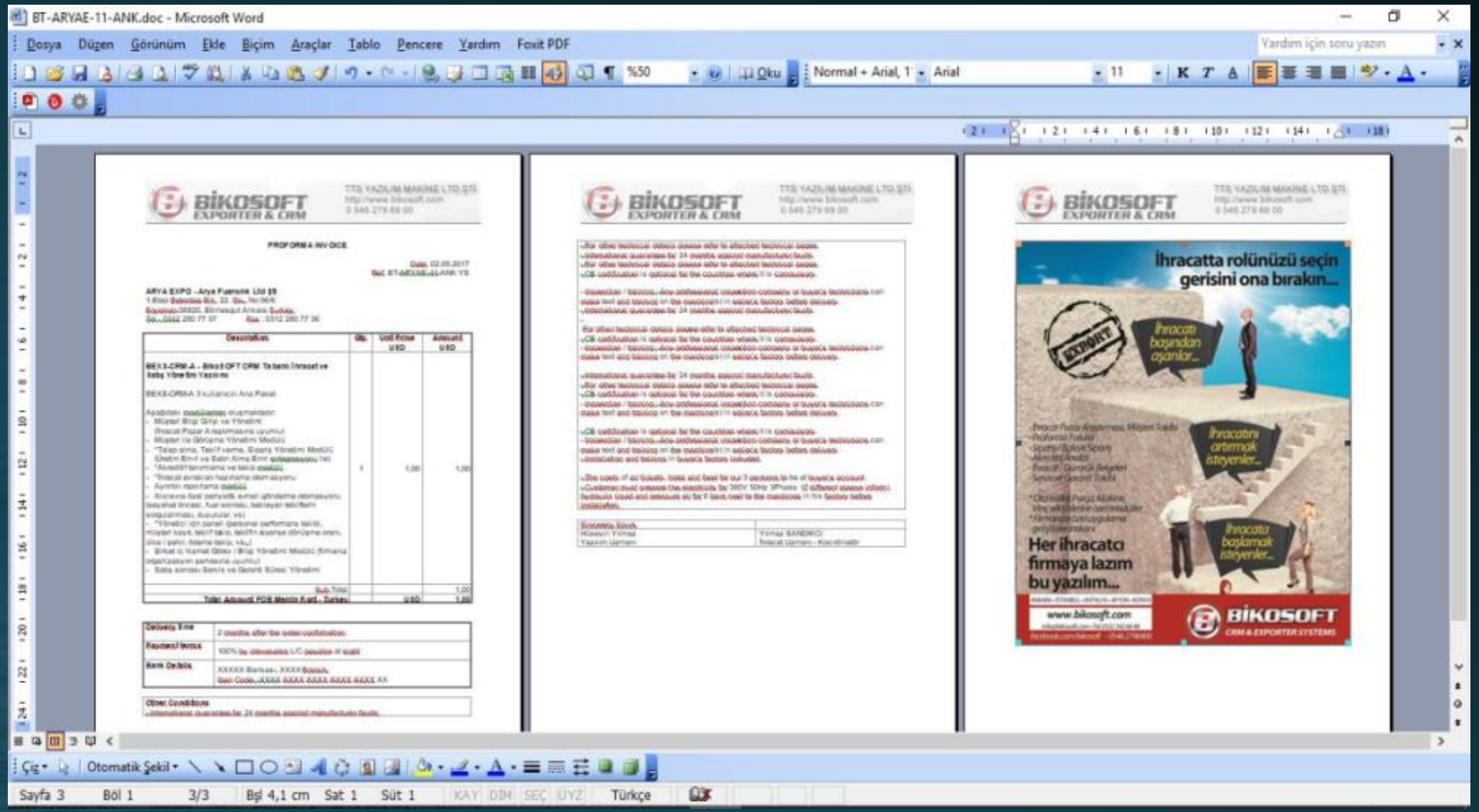
Teklif aşamasında özel düzenleme yapabilirsiniz. Seçilen ürünün stok durumunu ve karlılık oranını sadece size gösteren alt yapı desteği ile teklifiniz hazır…

Teklifleri word/excel dosyasına aktarmak için dil seçimi ve resimli/resimsiz teklif türü seçimi yeterlidir.



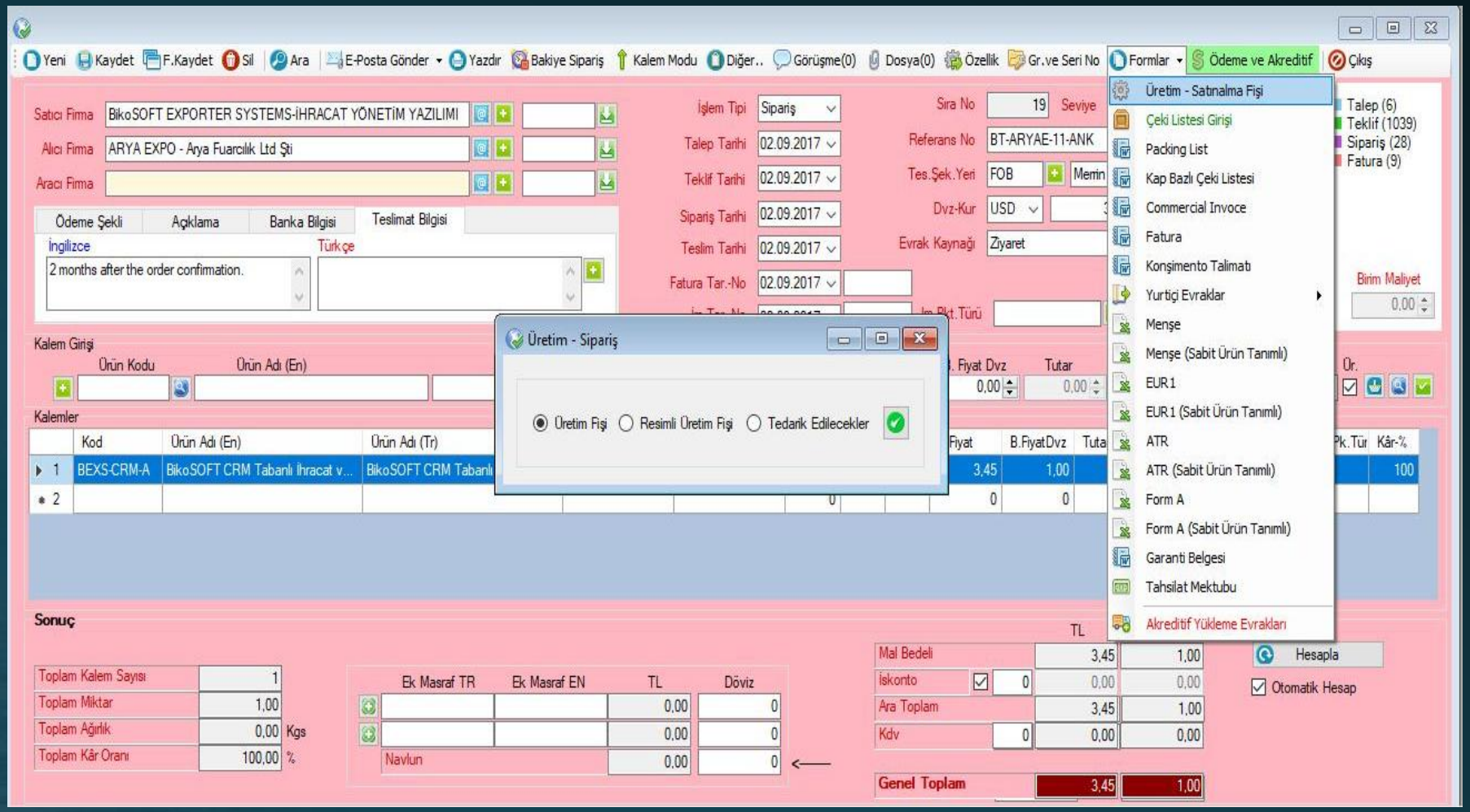
Teklif / Proforma Fatura

Size ait formatta resimli teklif/proforma faturanız hazırdır. Teklif verildikten sonra ürün/fiyat/miktar vb değişiklikleri yapılırsa eski teklife kolayca uygulayabilirsiniz.



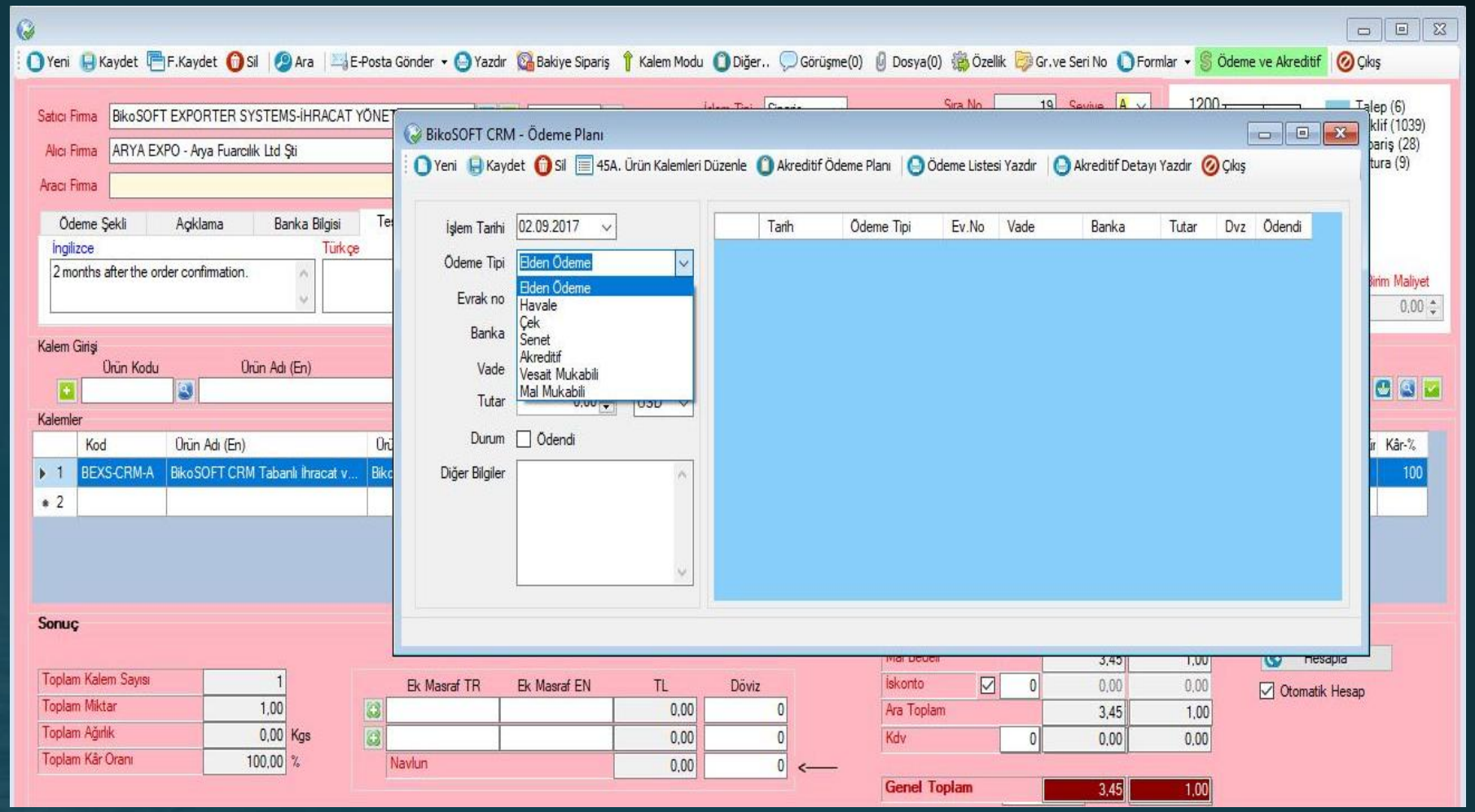
Sipariş , Ödeme / Satınalma Fişleri

Teklifiniz "siparişe döndüğünde" aynı sayfada "sipariş" moduna geçerek; teslim tarihi girişi, ödeme/peşinat girişi, varsa akreditifin (L/C) girişi, stok kontrolü ile entegre "Üretim Fişi" veya "Satınalma Talebi" oluşturabilirsiniz.



Ödeme Bilgileri

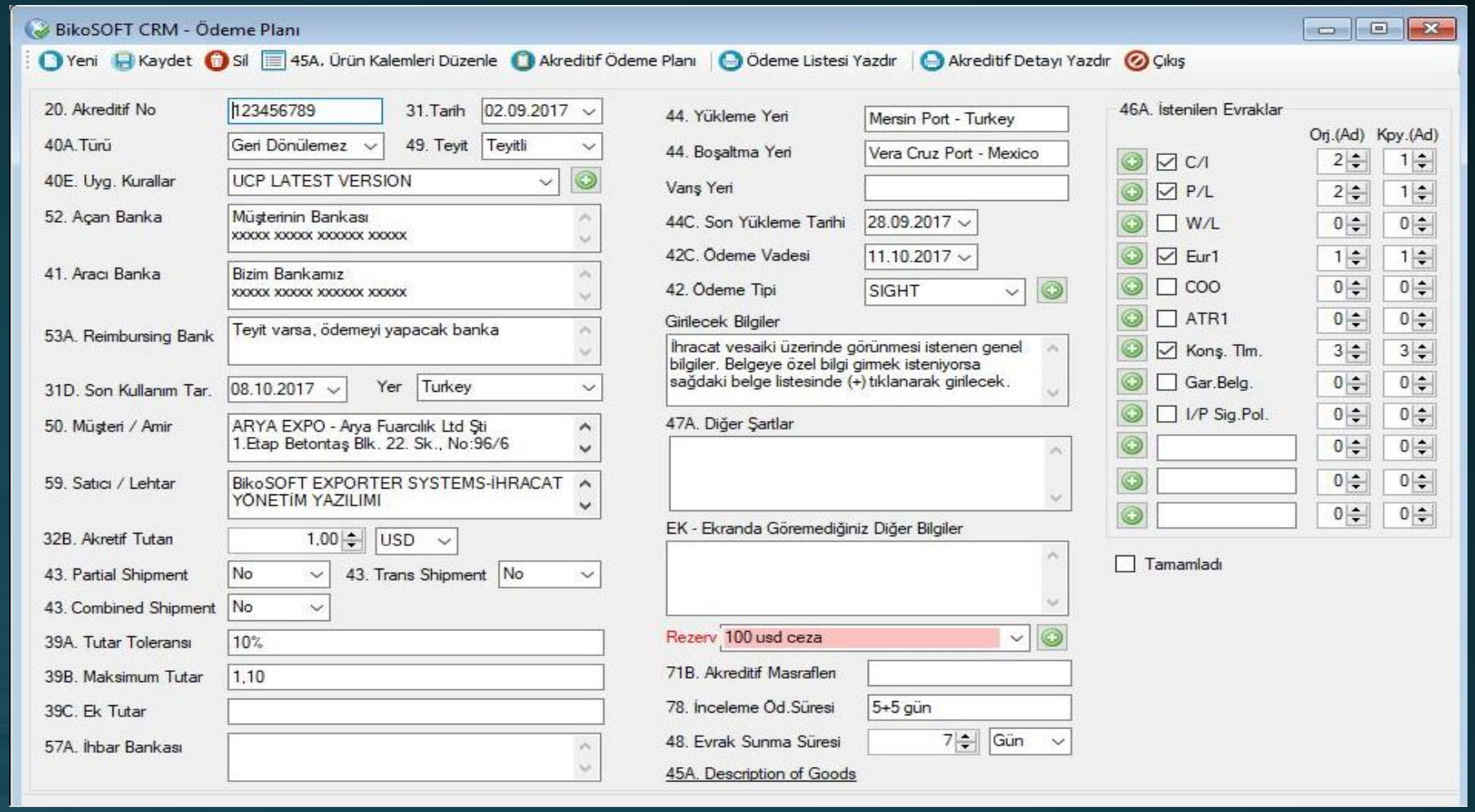
Ödeme şekillerini ekrandan seçerek ilgili sipariş bilgisine kaydedebilirsiniz. Ödemenin akreditif (L/C) ile alınacak olması halinde, gelen akreditif, Bikosoft CRM & Exporter Systems "Akreditif" ekranına girilir.



Akreditif

Akreditif ekranında kaydınızı yapabilir P/L ile L/C uyumunu analiz edebilirsiniz. Belgelerde farklılıklar varsa görülür ve tedbir alınır. İstenen Belgelerin sayıları ve "içerik bilgileri" belge özelinde not edilir.

Zamanında ve rezervsiz ihracat belgeleri için ilk aşama tamamlanmış olur.

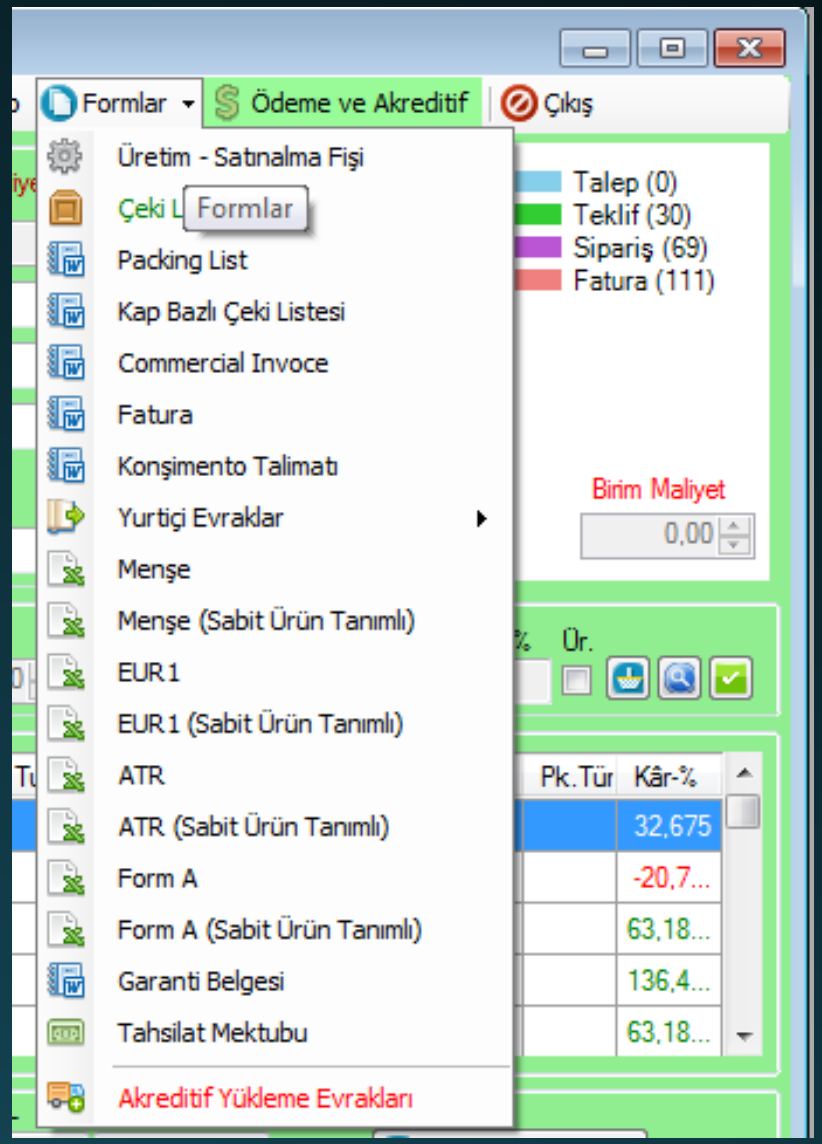


İhracat Evrakları

Teklif, sipariş, ödeme aşamalarından sonra işlemler sistemimizde "Fatura" başlığına geçer.

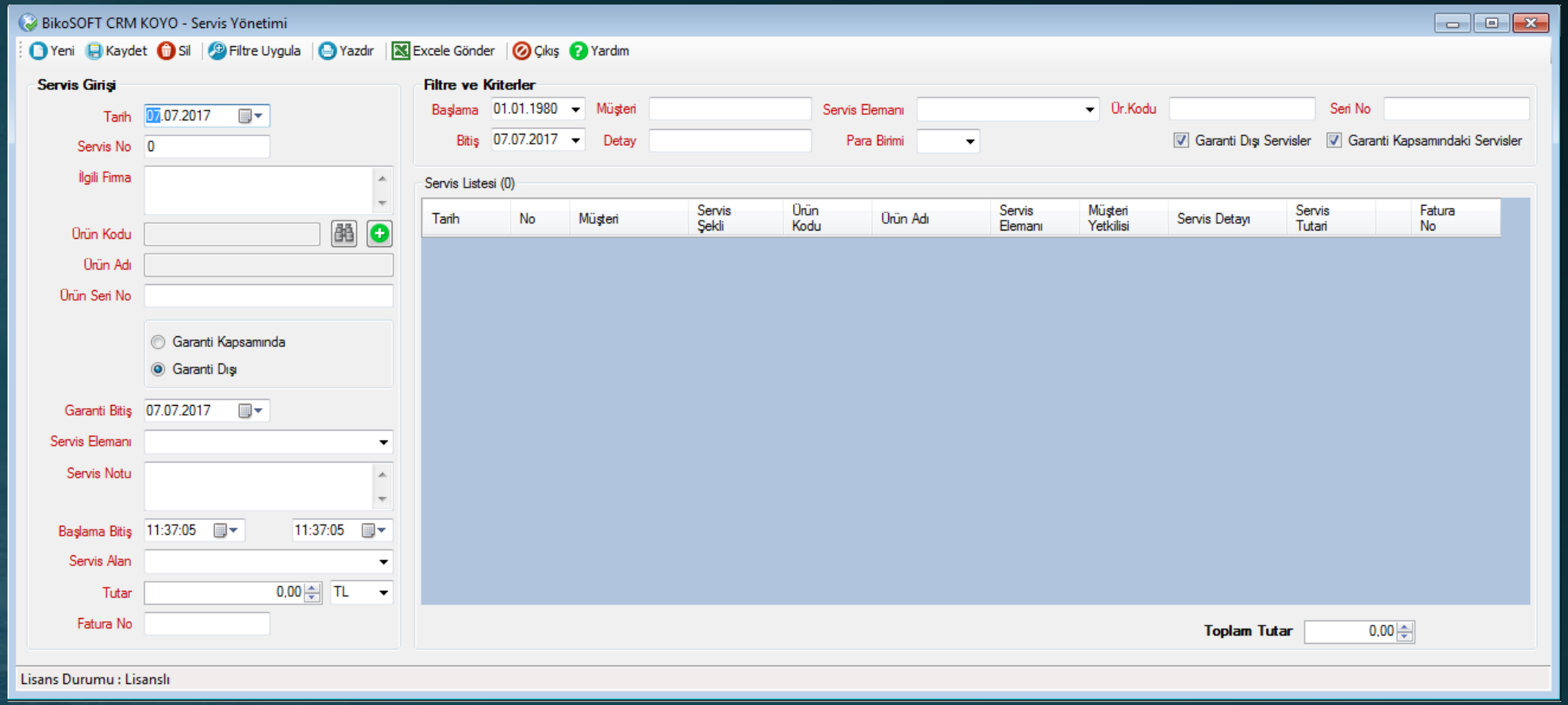
Ürünün teslimi ile ilgili tüm **"İhracat Evrakları"** otomatik olarak istenen şekil ve sayıda yazdırılabilir.

Bikosoft CRM&İhracat Yönetim Yazılımı ile zaman kaybına ve hatalara yol açmadan "Packing List, Çeki Listesi, Commercial Invoice, Konşimento Talimatı, Menşe, EUR 1, Yurtiçi Evraklar, ATR vb" **belgeleri hazırlamak "bir tık" kadar kolay…**



Servis Hizmeti Takibi

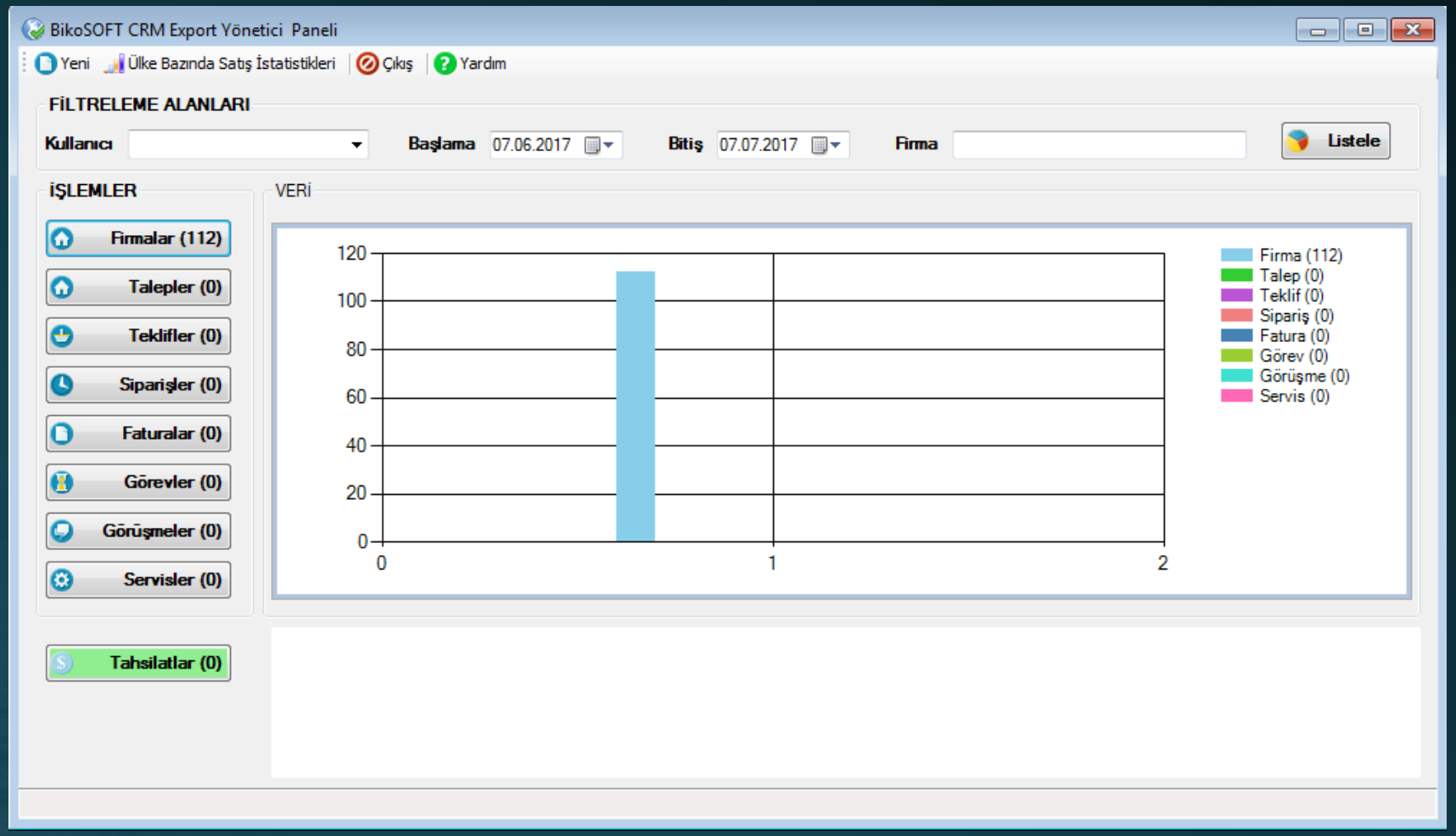
Satış sonrası müşteri memnuniyetinin sağlanması ve geri dönüşlerin takip edilmesi için tasarlanmış bir bölümde faturalama sistemi ile online ve entegre çalışan modülde tüm teknik servis ve garanti süreci işlemleri yapılabilir.



Yönetim, Raporlama

"Yönetim Paneli" ile şirketinizin ihracat&satış rakamlarını tarih ve kullanıcı bazlı ölçebilir, personel performans analizinden, bölge bazlı satış istatistiklerine kadar bir çok farklı seçenekte raporlar alabilirsiniz.

Şirketiniz için istatistik, gittiğiniz yolun doğru veya yanlış olduğunu gösteren en değerli bilgidir.

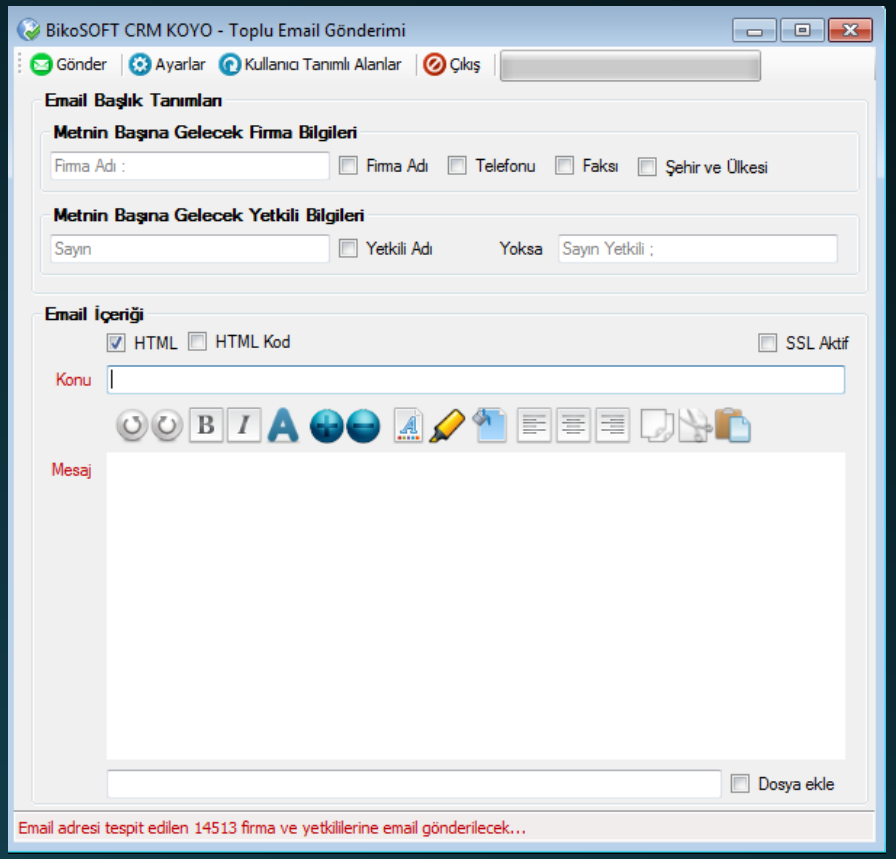


Sonra biraz daha düşündük

Toplu E-Posta,
"seçtiğim özel gruplara kişinin adına özel hitapla gönderilse, e-postalar istenmeyen postaya (spam) düşmese neler yapardım" diyorsanız,

Takvim Üzerinde Zaman Yönetimi,
programın içinde önemli işleri size hatırlatacak
bir yardımcı ne iyi olurdu,

Görev Yönetimi,
şirkette yönetici veya çalışanlar arası kağıda, nota son versek, ekrandan görevler verilebilse ve
sonuç takip edilebilse



Dedik ve..... Hepsi bir "tık" uzağınızda.

Merak edilenler

Bikosoft, **20 Firma**'da yaklaşık **140 Kullanıcı**'ya hizmet vermektedir.

İlk program eğitimi uzmanlarımızca firmanızda yapılacaktır.

Firmanızda yerinde altyapı kontrolü ve **kurulum** tarafımızdan yapılmaktadır.

Program için **"Kullanma Kılavuzu"** verilmekle birlikte sorularınız için teknik destek, uzak bağlantı yapılabilir.

Firma **bilgilerinizi, formlarınızı** hazırlıyoruz, uygun formattaki excel dosyalarınızı/datalarınızı ilk kurulumda yüklüyoruz.

Programımız masaüstüdür ve bir kez kurulur. Sürekli ödeme/aidat yoktur.

Her zaman sizin ve programımızın yanındayız.

Bikosoft

CRM & İhracat Yönetim Yazılımı

Tanıtım, kurulum ve fiyat teklifi için lütfen bize ulaşınız, teşekkür ederiz.

Bikosoft Ankara

Yetkili : Arkan Uluçay

arkanulucay@aryaexpo.com

M : (+90) 532 477 0609

T : (+90) 312 280 7737

www.bikosoft.com www.aryaexpo.com